



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер по продажам

Обо мне

Цель - Получение должности менеджера в стабильно развивающейся компании, где я смогу реализовать свои знания и опыт, а также внести значительный вклад в развитие бизнеса.

Личные качества: Я целеустремленный и энергичный профессионал, обладающий отличными коммуникативными навыками и высокими организаторскими способностями. Мой опыт управления командами и штатами различных размеров позволяет мне эффективно координировать коллектив для достижения общих целей. Я устойчив в стрессовых ситуациях и готов брать на себя ответственность, принимая взвешенные решения в сложных и нестандартных обстоятельствах. Мои аналитические способности помогают мне быстро и эффективно решать возникающие задачи.

Водительские права: Категория В (стаж вождения 14 лет), что подтверждает мою дисциплинированность и ответственность.

Увлечения: Я люблю путешествовать, увлекаюсь автомобилями и спортом, что позволяет мне оставаться активным и открытым новым впечатлениям.

Опыт работы

Предприниматель · AvTo HoRSe · Одесса

Январь 2021 - Август 2024 · 3 года 8 месяцев

- Организовал и управлял собственным бизнесом по перекупке и продаже автомобилей.

- Создал площадку для торговли автомобилями, куда входит оформление сделок, подбор автомобилей и ведение переговоров с клиентами.

- Успешно привлек клиентов через различные каналы маркетинга и продаж.

- Обеспечивал высокий уровень обслуживания клиентов, что способствовало увеличению повторных покупок и рекомендаций.

Навыки: Организовал и управлял собственным бизнесом по перекупке и продаже автомобилей

👤 34 года

♂ Мужской

📍 Кишинев

💰 1 300 EUR

📷 f 🎵

ТОП Навыки

- **Организовал и управлял собственным бизнесом по перекупке и продаже автомобилей** · 3 года
- **Организация, координация и контроль работы людей** · 3 года
- **Аналитические способности** · 2 года
- **Организационные навыки** · 2 года
- **Решение конфликтов** · 2 года
- **Коммуникационные навыки** · 2 года

Пожелания

- Полный день

Языки

- **Румынский** · Не знаю
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Базовый
- **Украинский** · Родной

Навыки

- Лидерство
- Коммуникационные навыки
- Аналитические способности
- Организационные навыки
- Знание рынка
- Решение конфликтов

Водительское удостоверение

Категория: А, В, С
С личным авто

Начальник отдела снабжения · ТОВ ЕрдКрафт · Беляевка

Март 2020 - Ноябрь 2021 · 1 год 9 месяцев

Управление и организация работы отдела снабжения:

- Проведение переговоров с поставщиками, заключение договоров;
- анализ и оценка рынка поставщиков;
- организация работы по ведению учёта, расчет оптимального обеспечения складов;
- подготовка отчётности, ведения заказов, документации;
- ведения и контроль взаиморасчётов с поставщиками;
- управление запасами (инвентаризация, приход, расход);
- постоянное обновление базы поставщиков.

Взаимодействие между структурными подразделениями:

- формирование страхового запаса склада запасных частей;
- обеспечения предприятия, склада упаковочными материалами, расходными материалами;
- отслеживание отгрузок от поставщиков;
- работа с неликвидом-возврат товара поставщикам.

Навыки: Управление и организация работы отдела снабжения, Организация, координация и контроль работы людей

Супервайзер · International Product Group Trading · Одесса

Апрель 2018 - Январь 2020 · 1 год 10 месяцев

- Развитие рынка сбыта (направления)
- Найм и обучение торговых представителей
- Контроль торговых представителей на вверенной территории
- Ведение отчётности по клиентам и ТП.
- Работа в 1 С (7.7)
- Мониторинг конкурентов
- Контроль складских остатков
- Контроль дебиторской задолженности, работа с возражениями

Навыки: Организация, координация и контроль работы людей, Обучение, подбор торговой команды, Контроль дебиторской задолженности клиентов, Проведение коучингов

Менеджером по продажам, супервайзер · Jacobs Douwe Egberts (JDE) · Одесса

Апрель 2016 - Апрель 2018 · 2 года 1 месяц

- Работа с ключевыми клиентами (национальные и локальные сети).
- Увеличения объема продаж.

- Анализ результатов и планирование дальнейших действий.

Достижения

Опыт управления персоналом(Обучение мерчандайзеров), продажами, сопровождения сделок, ведения переговоров, умение работать с информацией и большими массивами данных.

Навыки: Коммуникационные навыки, Аналитические способности, Организационные навыки, Решение конфликтов

Торговый представитель · НВЦ Сигма · Одесса

Октябрь 2014 - Апрель 2016 · 1 год 7 месяцев

- Выполнение планов продаж
- Увеличение качественной и количественной дистрибуции
- Контроль существующей базы клиентов
- Привлечение новых клиентов
- Управление остатками и формирование заказов
- Работа с дебиторкой
- Контроль по представленности продукции в ТРТ

Навыки: Умение общаться с людьми, Способность убеждать, Работа с возражениями и критикой, Разрешение конфликтов

Желаемая отрасль

- Управление персоналом

Образование: Неполное высшее

Курсы, тренинги

Тренинг Управление личной эффективностью

Год окончания 2016

Организатор: Вениамин

Активные продажи

Год окончания 2016

Организатор: Оршацкий Дмитрий

Тренинг "Эффективный супервайзер"

Год окончания 2018

Организатор: Алексей Тихонов