



👤 34 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 2 000 EUR

TOP Competențe

- **Lucrul în Echipă** · 3 ani
- **Vinzari p2p** · 3 ani
- **Permis de conducere** · 2 ani
- **Managementul Stresului** · 2 ani
- **Time management** · 2 ani
- **Vinzari b2b** · 2 ani

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent
- **Franceză** · Mediu
- **Engleză** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager

Despre mine

Ultimii 5 ani am fost în Londra. Am terminat facultatea de business și administrarea, în Londra. Între timp cind am revenit în țara am activat în companie imobiliara. Ceea ce fac și în prezent. Însă as opta pentru ceva stabil.

Experiența profesională

Reprezentant medical · Krka

Ianuarie 2018 - August 2020 · 2 ani 8 luni

- Promovarea produselor companiei,
- Analiza competitorilor,
- Analiza pietii,
- Trend-ul pietii,
- Rapoarte lunare, trimestriale, anuale.

Competențe: Lucrul în Echipă, Vinzari b2b, Vinzari p2p, Time management, Managementul Stresului, Permis de conducere

Manager vinzari · Rihpangal pharma

Martie 2017 - Decembrie 2017 · 10 luni

- Analiza și statistica comenzilor efectuate a clienților,
- Analiza datoriilor și achitării lunare,
- Căutarea noi clienti,
- Deplasarea la clienți pentru promovare și creștere a vinzarilor

Competențe: Lucrul în Echipă, Vânzări de Apeluri la Rece, Vinzari p2p

Domeniul dorit

- Top Management

Studii: Superioare

Lsc London

Absolvit în: 2024

Facultatea: Business and Management

Specialitatea: Business and Management

Usem

Absolvit în: 2023

Facultatea: Psihologie

Specialitatea: Psihologia muncii și organizațională

Ulim

Absolvit în: 2012

Facultatea: Tehnologie farmaceutică

Specialitatea: Tehnologie farmaceutică

Cursuri, training-uri**Time management**

Absolvit în 2019

Organizator: Krka

Sale p2p

Absolvit în 2019

Organizator: Krka

Nlp

Organizator: Rotapharm

Non-verbal communication

Absolvit în 2020