



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Диспетчер

Despre mine

Perseverent și ambițios, student în cadrul Facultății Finanțe Asigurări Bănci

și Burse de Valori a ASE București, cu experiență de muncă în Managementul Vânzărilor, Gestiunea conturilor bancare și Servicii

hoteliere. Persoană sociabilă, volubilă și deschisă în interacțiunea și

consilierea oamenilor. Mereu versat în asimilarea de noi deprinderi și

experiențe în câmpul muncii

Actualmente student în anul 3 la facultatea Finanțe Asigurări Bănci și Burse de Valori în incinta

Academiei de Științe Economice din București, sunt ferm orientat spre a îngloba o nouă experiență de

lucru în totalitatea celor acumulate până în prezent. În acest sens pot afirma incontestabil că întrunesc o

multitudine de abilități și caracteristici care ar putea interesa angajatorul în candidatura mea.

Pentru început, sunt o persoană cu un spirit sporit de responsabilitate, punctualitate și organizare,

gestionându-mi astfel integralitatea activităților cu multă strictețe și dedicare. Tenace și insistent în

raport cu propria-mi personalitate, fără a evita sau dispensa ceea ce îmi crează impedimente sau

confuzii, obișnuiesc să-mi concentrez toată energia și cunoștințele, pe care le posed, pentru realizarea

inevitabilă ascopurilor-țintă. Fiind ușor maleabil, mă adaptez prompt schimbărilor survenite în mediul

de acțiune, asimilând rapid și eficace noile informații și competențe necesare exercitării pertinente a

activității încauză. Datorită firii expansive, nu mă confrunt cu dificultăți de integrare sau socializare, fiind

apt de a conlucra productiv în echipe de diferită anvergură.

Experiențele de muncă, de care dispun la moment, au avut indubitabil un aport esențial în evoluția mea

personală și profesională, astfel încât am dezvoltat capacități lucrative de o importanță substanțială. Luând în considerație lucrul permanent cu oamenii, întrunesc aptitudini de ascultare și comunicare

activă cu un divers calibru de personalități. Cu o empatie potențată, sunt capabil de a consilia justificat

în conformitate cu anumite criterii bine delimitate, dar și de a prezenta, explica și convinge referitor la

- 👤 24 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B

Cu automobil personal

gama de produse și servicii propuse. Sunt bine familiarizat cu desfășurarea obligațiilor sub influența factorilor de stres și presiune, fiind calculat și echilibrat în zona de lucru.

Cu o motivație sporită și ambiții de dezvoltare, sunt pregătit de a-mi lărgi orizonturile spre noi încercări și de a investi maxim necesarul în integrarea acestui post

Experiența profesională

Manager · MobiHouse Brasov

Februarie 2022 - Noiembrie 2022 · 10 luni

Proiectarea strategiilor propice întreprinderii pe termen scurt și lung ;

Cooperarea dinamică cu consumatorul și personalul în vederea funcționării procesului lucrativ

conform scopurilor prestabilite ;

Aplanarea conflictelor survenite în orice fază de lucru ;

Asigurarea angajaților cu material necesar modelării bucătăriilor de calitate înaltă ;

Gestionarea procesului de producție în scopul desfășurării scrupuloase al acestuia și eschivarea eventualelor imperfecțiuni .

Receptionist · Hotel Jumbo

Iunie 2020 - Decembrie 2021 · 1 an 6 luni

Primirea, informarea referitor la ofertele hotelului și cazarea ulterioară a clienților ;

Înregistrarea rezervărilor ;

Asigurarea confortului clientului pe durata sejurului ;

Recepționarea apelurilor telefonice, e-mail-urilor, respectiv consultarea și asigurarea permanentă cu informații a clienților și potențialilor clienți ;

Întocmirea actelor necesare cazării ;

Facturarea și încasarea plăților.

Manager vânzări · SKODA DAAC Hermes

Mai 2021 - August 2021 · 4 luni

Asigurarea bunei organizări și funcționări a punctului de vânzare potrivit obiectivelor mărcii

Cunoașterea completă și minuțioasă a caracteristicilor produselor la nivel tehnic în scopul promovării adecvate a acestora ;

Consultarea clietei adaptată în conformitate cu necesitățile și preferințele comunicate de aceasta, respectiv delimitarea inerentă a produselor corespunzător cererii ;

Proiectarea și realizarea strategiilor de fidelizare a clienților,
înaintând imaginea și notorietatea mărcii ;
Asigurarea calității sporite a serviciului de vânzare și satisfacției
depline a clientului ;

Studii: Superioare incomplete

Ase Bucuresti

Studiez la moment

Facultatea: Finante si Banci

Specialitatea: Finante Asigurari Banci si Burse de valori