



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Logbook Assistant

Despre mine

Hobby: Citirea cărților, Șah.

Experiența profesională

Consultant vanzari · Moldcell Partener · Chișinău

Martie 2024 - Prezent · 8 luni

Principala cerință la locul de munca este:

Consultarea clienților referitor la serviciile disponibile de operatorul moldcell așa

ca abonamente, portari, rezeliere contract, reperfectare de contract, conectarea nouă

și consultarea referitor la problemelor tehnice a smartphone-urilor. Lucrul este

combinat cu consultarea clienților referitor la tehnica digitală așa ca smartphone,

caști, smart watch, produse gaming, accesorii pentru smartphone, smart house și

alte accesorii.

Competențe: Consultant

Prospector · VEO SRL · Chișinău

Septembrie 2023 - Decembrie 2023 · 3 luni

Cautarea marfii de destocaj in companiile Europene ce includea in lucru este

telefonarea companiilor și convorbirea referitor la marfa disponibilă pe care

companie nu o mai poate realiza pe propria rețea de magazine sau un mai are loc

in depozit.

Competențe: Operator

Consultant vanzari · Volta SRL · Chișinău

Octombrie 2021 - Mai 2023 · 1 an 8 luni

Explicare detaliile unui produs mai multor clienți potențiali, convingerea

clientul că ceea ce ofer îi poate aduce beneficii și pentru a

👤 26 ani

♂ Masculin

📍 Chișinău

TOP Competențe

- **Consultarea clientilor** · 1 an
- **Consultant** · 8 luni
- **Operator** · 4 luni

Preferințe

- Hibrid (Oficiu/Acasă)

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Fluent

Competențe

- Lucrul în Echipă
- Adaptabilitate
- Motivația de Sine

Permis de conducere

Categoria: A, B

Cu automobil personal

explica și a arăta
caracteristicile, performanța dintre două sau mai multe mărci.
După tot timpul de muncă în companie am dobândit câteva
calități precum
încrederea, ascultarea și pozitivitatea pentru a motiva clientul să
cumpere sau să
conving . Menținerea unei conversații pozitive este o abilitate
utilă, deoarece
clienții au șanse mai mari să cumpere un produs sau de la o
persoană pozitivă.
Convingerea persoanelor că acest produs îi poate beneficia și
este mai bun decât
alte produse. Înțelegerea dorințor clientului. Cunoscând detaliile
produsului,
aceasta poate fi o caracteristică tehnică sau o diferență de preț.
Competențe: Consultarea clientilor

Domeniul dorit

- Logistică / Transport

Studii: Superioare

UTM

Absolvit în: 2021

Facultatea: Energetica si Energie Electrica

Specialitatea: ElectroEnergetica