



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

👤 21 ani  
♂ Masculin  
📍 Chișinău  
💰 20 000 MDL

## TOP Competențe

- **Head Of Sales** · 1 an
- **Team Leader** · 1 an
- **Leadership** · 1 an
- **Abilitati de a comunica si a mentine un discurs constructiv cu clienții** · 1 an
- **Gandire critica** · 1 an
- **Capacitate de asimilare a informatiei noi, rapid** · 1 an

## Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- Remote

## Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Nativ
- **Italiană** · Fluent
- **Engleză** · Fluent

# Team Leader

## Despre mine

Lider de echipă energetic și experimentat, cu peste patru ani de experiență în gestionarea eficientă a proiectelor de la concepție până la finalizare. Adept în utilizarea productivității marketingului digital.. Experiența în pregătire și hotărât să-mi construiesc prezența pe piața în următoarea companie la care mă alătur.

## Experiența profesională

### Head of Sales Department · Smart Limited · Chișinău

*Ianuarie 2023 - Septembrie 2024 · 1 an 9 luni*

- Conturarea și executarea strategiei comerciale pentru a susține creșterea globală. Supravegherea tuturor operațiunilor de vânzări, inclusiv urmărirea oportunităților, managementului, preluarea comenzilor și planurile de conversie a clienților potențiali pentru canalele directe și indirecte.
  - Urmărirea și raportarea performanței vânzărilor; Oferirea de training și coaching în vânzări membrilor echipei.
  - Îndeplinirea obiectivelor de vânzări; Abilitati de negociere; Vânzare la nevoile clienților; Motivare pentru vânzări; Planificarea vânzărilor; Construirea de relații;
- Competențe: Head Of Sales

### Team Leader · Smart Limited · Chișinău

*Iunie 2021 - Noiembrie 2022 · 1 an 6 luni*

- Gestionarea bazei de date a biroului, mail-uri, salarizare, distribuție și setarea fizică a biroului.
  - Organizarea și atribuirea de sarcini agenților de vânzări.
  - Gestionarea dezvoltării carierei, agenților, formarea agenților și efectuarea evaluărilor performanței.
- Competențe: Team Leader

## **Agent de vânzări** · Smart Limited · Chișinău

*Martie 2020 - Iunie 2021 · 1 an 4 luni*

- Am ghidat clienții și le-am oferit informații și servicii de calitate.
- Gestionarea apelurilor, colectarea informațiilor personale și gestionarea programărilor.
- Am menținut evidențe exacte ale clienților și am oferit lead-ului asistență excelentă.

Competențe: Management., Utilizarea Computer-ului., Abilitate de a efectua jobul sub presiune., Abilitati de negociere., Gandire critica., Leadership., Capacitate de asimilare a informatiei noi, rapid., Abilitati de a comunica si a mentine un discurs constructiv cu clienții

## **Domeniul dorit**

- Vânzări / Retail

## **Studii: Medii**